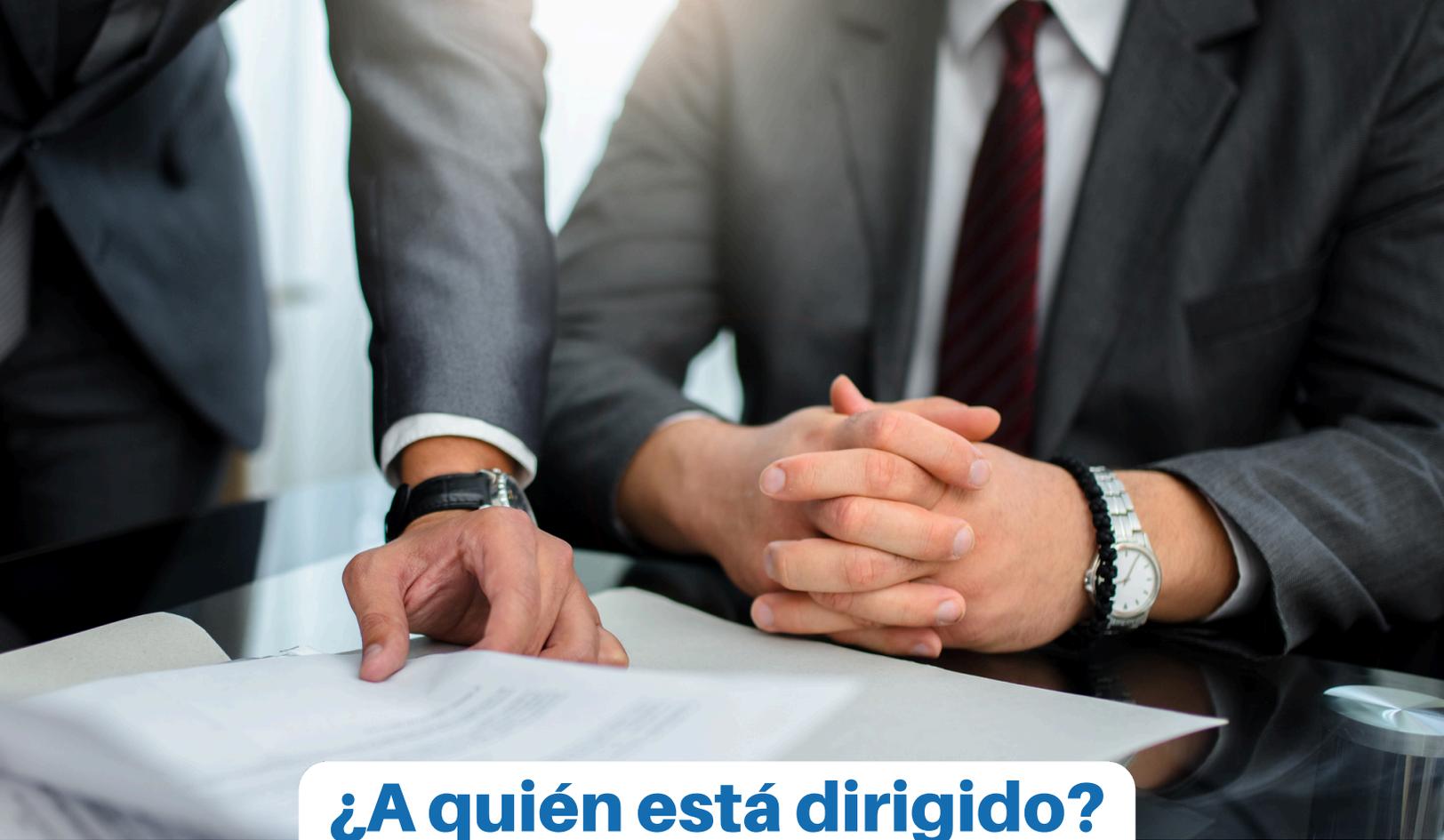




Curso:

# Técnicas de Negociación

A photograph showing the hands and forearms of several people in business suits sitting around a table, looking at documents. The focus is on the hands and the papers.

## ¿A quién está dirigido?



A profesionales que desarrollan funciones gerenciales, de dirección o de supervisión interesados en desarrollar competencias y habilidades para negociar exitosamente desde distintos ámbitos organizacionales, dentro de la organización entre las distintas personas que la integran y desde la organización con su entorno y sus actores claves.

## Objetivo:



Brindar un marco conceptual sobre la negociación y su aplicación a través de técnicas y estrategias.



# CONTENIDO

- El arte de negociar.
- ¿Es usted un buen negociador?
- ¿Qué cosas negociamos?
- Definiendo la negociación.
- Estilos de negociación.
- Comunicación en la negociación.
- Principio de negociación.
- El poder de la información.
- Algunos consejos desde la PNL.
- Conflictos.
- Estrategias de administración de conflictos.
- Resolución de conflictos.
- Errores para manejar el conflicto.
- Habilidades operativas de un buen negociador.
- Mediación
- Modelo Harvard.
- Técnicas de negociación.
- Final de la negociación.



# INVERSIÓN

## Curso: Técnicas de Negociación

Lugar	Horas	Inversión total p/p (\$)
IGEZ	15	\$140 + IVA

El IGEZ como Sujeto Pasivo Especial y agente de retención, dará cumplimiento a la Providencia Administrativa N° SNAT/2022/000013 y comenzará a percibir por concepto de Impuestos a las Grandes Transacciones Financieras (IGTF) el 3 % por todos los pagos recibidos en moneda distinta a la de curso legal en el país (bolívares). Agradecemos de antemano tomar las previsiones correspondientes.

## FORMAS DE PAGO

El IGEZ cuenta con:

- Transferencias en bolívares en Banco Nacional de Crédito (BNC), o desde cualquier banco a disposición.
- Pago móvil.
- Pago en divisas en efectivo.
- Transferencias en divisas a través de BOFA, Zelle o Paypal (con comisión).

**Los pagos en bolívares se calculan a la tasa del día del Banco Central de Venezuela (BCV).**

# ¡Inscríbete!



**Fechas:** 6 y 7 de noviembre 2024.

**Horario:** 8:00 AM a 4:30 PM ambos días.



**Modalidad**  
Presencial



**Incluye:** Certificado digital de participación avalado por IGEZ.



INSTITUTO DE GERENCIA  
Y ESTRATEGIA DEL ZULIA  
FORMAMOS LIDERES

## Más información

 +584246870307

 [www.igez.edu.ve](http://www.igez.edu.ve)

    @igezulia

[igezcursos@gmail.com](mailto:igezcursos@gmail.com)